



EXECUTIVE SUMMARY BISNIS KLINIK CUCI DARAH HEMODIALISA DI INDONESIA

EXECUTIVE SUMMARY

PT Itama Ranoraya Tbk, perusahaan terkemuka dalam penyediaan solusi kesehatan berteknologi tinggi di Indonesia, berencana untuk mendirikan Klinik Hemodialisis di kota-kota besar di Indonesia. Sebagai bagian dari strategi inovatifnya, PT Itama akan menerapkan model bisnis Pinjam Pakai yang bertujuan untuk mendukung klinik-klinik kesehatan yang membutuhkan layanan hemodialisis tanpa harus melakukan investasi besar di awal.

POTENSI PASAR DAN KEBUTUHAN

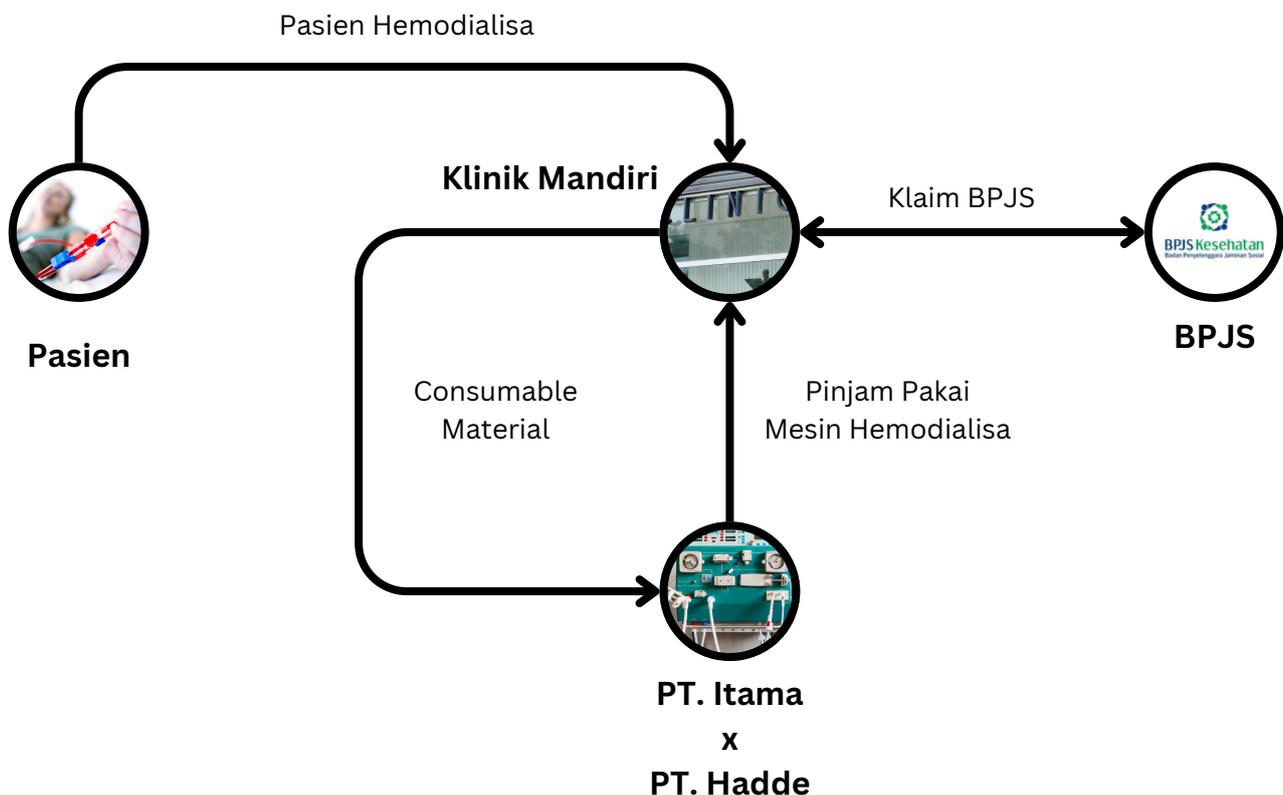
Berdasarkan data dari Badan Penelitian dan Pengembangan Kesehatan, prevalensi Penyakit Gagal Ginjal Kronis (PGK) di Indonesia mencapai 0,38%, yang berarti sekitar 3,8 orang per 1.000 penduduk mengalami kondisi ini. Dari jumlah tersebut, 60% pasien memerlukan terapi hemodialisis secara rutin. Sayangnya, kapasitas layanan hemodialisis di Indonesia masih terbatas, terutama di luar kota-kota besar, sehingga banyak pasien harus menunggu antrian panjang atau menempuh perjalanan jauh untuk mendapatkan perawatan yang dibutuhkan.

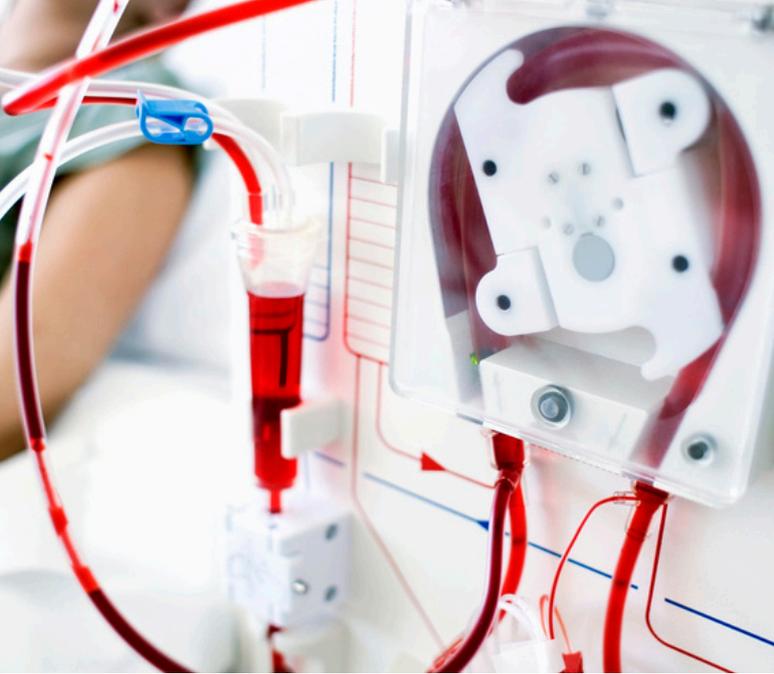
Selain itu, tantangan lain yang dihadapi adalah distribusi dokter spesialis ginjal yang tidak merata serta perizinan ketat untuk membuka klinik baru. Meskipun BPJS Kesehatan telah memberikan akses lebih luas bagi masyarakat, tidak semua klinik dapat memenuhi persyaratan untuk menjadi penyedia layanan. Kondisi ini menciptakan peluang besar bagi pengembangan klinik hemodialisis baru dengan model bisnis yang lebih fleksibel, seperti sistem Pinjam Pakai mesin, yang memungkinkan klinik beroperasi tanpa harus menanggung beban investasi besar di awal.



MODEL BISNIS PINJAM PAKAI: SOLUSI HEMODIALISIS YANG INOVATIF

Dalam model bisnis ini, PT Itama Ranoraya Tbk akan menyediakan mesin hemodialisis kepada klinik-klinik mitra tanpa biaya investasi awal. Klinik yang bekerja sama tidak perlu mengeluarkan modal besar untuk pembelian peralatan, namun sebagai gantinya, mereka diwajibkan untuk membeli material habis pakai (consumable materials) seperti dialyzer, cairan dialisis, dan peralatan pendukung lainnya secara eksklusif dari PT Itama selama jangka waktu kerjasama yang disepakati (misalnya, 5-7 tahun).





BENEFIT BAGI KLINIK

- **Tanpa biaya investasi awal:** Klinik bisa langsung membuka layanan hemodialisis tanpa perlu membeli atau investasi mesin yang mahal.
- **Akses ke teknologi terbaru:** Mesin hemodialisis berkualitas tinggi (bisa untuk pasien anak dan dewasa) disediakan oleh PT Itama, tanpa perlu khawatir ketinggalan teknologi.
- **Dukungan teknis penuh:** PT Itama menyediakan perawatan rutin dan servis mesin, sehingga klinik tidak perlu memikirkan biaya perbaikan.
- **Pelatihan untuk staf medis:** Tim klinik akan mendapatkan pelatihan penggunaan mesin, memastikan operasional yang optimal.
- **Pembelian consumable materials yang fleksibel:** Klinik hanya perlu membeli bahan habis pakai sesuai kebutuhan, menghindari penumpukan stok.
- **Peningkatan kapasitas layanan:** Membantu klinik melayani lebih banyak pasien tanpa investasi besar, termasuk peserta BPJS.
- **Mengurangi waktu tunggu pasien:** Mempercepat akses layanan hemodialisis bagi pasien, meningkatkan kepuasan.
- **Meningkatkan reputasi klinik:** Menyediakan layanan hemodialisis yang terjangkau dan berkualitas tinggi, memperkuat posisi di pasar.

SIMPULAN

Kebutuhan layanan hemodialisis di Indonesia terus meningkat seiring dengan prevalensi Penyakit Gagal Ginjal Kronis yang tinggi, sementara kapasitas layanan yang ada masih terbatas, terutama di luar kota-kota besar. Dengan model bisnis Pinjam Pakai yang ditawarkan oleh PT Itama Ranoraya Tbk, klinik-klinik dapat membuka layanan hemodialisis tanpa beban investasi awal yang besar, cukup dengan berkomitmen untuk membeli material habis pakai dari PT Itama selama periode kerjasama. Solusi ini tidak hanya mempercepat ekspansi layanan hemodialisis ke wilayah yang membutuhkan, tetapi juga meningkatkan akses pasien terhadap terapi yang sangat dibutuhkan, sekaligus menciptakan peluang pertumbuhan yang berkelanjutan bagi PT Itama Ranoraya.